

Web Agency

netBay

WEB MARKETING E CREAZIONE SITI WEB A MODENA

PER AZIENDE E PRIVATI

Alcuni progetti realizzati



Web agency Modena



Siamo una **Web Agency di Modena** e ci occupiamo principalmente di **creare siti web ed e-commerce** (aprire un negozio online).

Oltre ai nostri servizi **Web Marketing** utili ad **affermarsi su Internet** ed **attrarre nuovi clienti**, abbiamo deciso di realizzare dei **video tutorial** e **corsi online** di Web marketing, in modo tale da darti gli strumenti per procedere in maniera autonoma allo sviluppo delle tue attività.

Attraverso i nostri **corsi online** e in **aula a Modena**, avrai una **formazione professionale** e potrai **acquisire conoscenze per restare al passo coi tempi**. Permettendoti di **riqualificarti professionalmente** o di **aumentare i ricavi** della tua azienda, sfruttando al meglio le potenzialità del web.

Non sottovalutare i mezzi del **Web Marketing**. Internet è molto spesso **la chiave per affermarsi su un mercato apparentemente saturato**.

Creazione siti web modena



Perché affidarsi a noi



Netbay è una realtà consolidata e affidarsi a una **Web Agency** è il **unico modo** per **aggiornare la propria attività** e **creare un sito web efficace** che ti permetta **realmente di aumentare il fatturato**.

Non è un mistero che i **clienti acquistano sempre più sul web**, e mentre qualche anno fa la concorrenza non era troppa, ora la **"caccia all'oro" digitale** si sta facendo sempre più popolata.

Avere un sito web efficace fa tutta la differenza del mondo: ti porta ad essere da un perfetto sconosciuto a un riferimento importante del tuo mercato.

Gli altri ti assicurano risultati? Noi ti assicuriamo prima di tutto **collaborazione**.

Siamo sempre disponibili al confronto e ti **aggiungeremo periodicamente** **effettività in corso**. Potrai ricevere assistenza telefonica, assistenza online (chat o video assistenza) e anche fisica, direttamente presso il nostro ufficio.

Il nostro team si prenderà cura delle tue necessità e cercherà di lavorare nel miglior modo possibile, aiutando la tua azienda attraverso **l'esperienza accumulata** e **l'aggiornamento continuo** personale dovuto alla **passione per questo campo**. Caratteristica fondamentale nei professionisti di oggi.

Posizionarsi su Google: come funziona Internet



Ha mai cercato un servizio di cui avevi bisogno su Google? Con tutta probabilità sì. Quante volte ti sei spinto più in là della seconda pagina dei risultati?

Di solito gli utenti arrivano molto raramente anche ad o'ltre la prima, tanto che una delle più celebri frasi del settore è la pluriacitata **"Il migliore posto dove nascondere un cadavere è la seconda pagina di Google"**.

Per non essere quel cadavere bisogna sapere **come realizzare un sito internet**, **come scrivere sul web** e **come mantenere l'attenzione** dell'utente all'interno del sito.

Fare marketing sul web non è un gioco: bisogna avere competenze, conoscere gli strumenti e i linguaggi delle piattaforme da utilizzare.

Google ha un algoritmo che lavora principalmente su questi fattori analizza la struttura del sito e il modo in cui è scritto per capire quanto può essere d'aiuto all'utente, e poi soprattutto fa attenzione al comportamento degli utenti su quel sito.

Più tempo gli utenti rimangono su quel sito, più quel sito sarà considerato utile e verrà premiato dalla posizione nei motori di ricerca. **Posizionarsi nelle prime posizioni su Google** e sui motori di ricerca è l'obiettivo principale di chi lavora sul web.

Come lavoriamo

Se hai bisogno di **creare un sito web efficace**, di **fare un marketing a tuo sito** o di **creare un negozio online**, Netbay è la scelta giusta per te!

Dopo una fase di **consulenza gratuita**, ci occuperemo di analizzare la situazione concorrenziale del mercato e di studiare il tuo servizio dandogli un'anima e scoprendone i punti di forza insieme, accompagnandoti nel tuo nuovo posizionamento online.

Realizzare sul web il tuo sito in maniera personalizzata e unica, ti permetterà di trovare il modo di differenziarti dai competitor e di **fare colpo sul cliente**.

Ricorda che la parola chiave di quest'era digitale è **collaborare**: sapere come farlo in maniera ottimale attraverso buone tecniche di Content Marketing, SEO Copywriting e User Experience è il modo migliore per far rendere al meglio il tuo servizio. I clienti vogliono affidabilità e comunicazione.

Affidati a degli esperti!

Contattaci

Per ottenere informazioni, chiedere un preventivo o prestare una consulenza:

Nome/Cognome* E-Mail* Telefono*

Il tuo messaggio

Invio del seguente modulo, dichiara di aver letto e accettato l'Informativa sulla privacy e di autorizzare il trattamento dei dati personali ai sensi della legge 196/2003. I dati saranno utilizzati esclusivamente per le finalità indicate, mantenuti riservati e in nessun caso saranno comunicati a terzi. **

Il prezzo di risolvere la semplice equazione *

2 + 1 = ?

Servizi Web Marketing

I nostri servizi **Web Marketing** è di **portare clienti** a conoscere un'azienda attraverso il web e di far sì che l'attrazione creata dall'**attività web si trasformi in ricavi**.

Il **Web Marketing** non è un'attività semplice: **racchiude numerose attività e necessita di ancora più competenze**. Il web è un "campo di gioco" molto affollato: la concorrenza è alta ed è meglio prepararsi adeguatamente ad "entrare in partita".

Un sito fatto male è un "autogol comunicativo". Gli utenti web stanno diventando sempre più esigenti e si accorgono quanto un'azienda ha deciso di investire nella comunicazione. Complice una situazione economica in stallo, gli utenti spesso pensano troppo all'acquisto finendo spesso per non concluderlo. Attraverso un'**adeguata strategia di comunicazione** l'utente si fa meno pensieri e si avvicina all'acquisto "col sorriso", soddisfatto da una **esperienza utente soddisfacente**.

All'interno di un sito l'utente deve trovare tutto ciò di cui ha bisogno con estrema facilità: deve trovare un sito organizzato e gradevole esteticamente, e una sufficiente quantità di contenuti utili a instaurare **fiducia e interesse all'attività**.

Le attività di **Web Marketing** invece servono a mostrare il cliente l'attività e ad **accompagnarlo in tutte le fasi che lo possano portare all'acquisto**, portandolo all'interno dei canali di vendita e mantenendo viva l'attenzione sull'offerta.

Vuoi aumentare le vendite? Vuoi instaurare una relazione più profonda e duratura con i clienti?

Desideri far diventare la tua azienda un riferimento nel tuo campo? Investi nel Web e scegli Netbay!

Per spiegarti un po' del nostro mondo e farti capire il perché possiamo realmente esserti utili, abbiamo deciso di **elencarti le attività che fanno parte del Web Marketing** che potremo utilizzare per **incrementare le vendite della tua azienda attraverso il web!**



CONSULENZA WEB MARKETING



CREAZIONE SITI WEB



E-COMMERCE



LOCAL MARKETING



SEO (SEARCH ENGINE OPTIMIZATION)



SEM (SEARCH ENGINE MARKETING)



SOCIAL MEDIA MARKETING



WEB WRITING E SEO COPYWRITING

CONSULENZA WEB MARKETING

La **consulenza Web Marketing** è utile a scoprire **quali potenzialità il Web è in grado di offrire alla tua attività**. **Contattaci**, ascolteremo i tuoi obiettivi e studieremo la concorrenza per scoprire insieme su quali punti di forza puntare e quali sono le attività di cui avresti bisogno per aumentare le vendite! Una buona strategia di marketing potrebbe portarti a risultati ben oltre alle tue stesse aspettative.



USER EXPERIENCE



WEB ANALYTICS



INBOUND MARKETING



ONLINE ADVERTISING



REMARKETING



LEAD GENERATION



EMAIL MARKETING E DM

USER EXPERIENCE

La **User experience** è l'attività svolta ad **ottimizzare l'esperienza utente all'interno delle attività web**. Fare User experience significa **anticipare le esigenze dell'utente e fare colpo su di lui dandogli un'esperienza utente unica e godibile**. L'utente ha poco tempo da perdere e poca attenzione da dare a chi vuole farli spendere dei soldi, la User Experience evita inconvenienti che possano fare uscire il cliente dalla pagina, e cerca di far colpo su di lui garantendogli facilità di utilizzo e disponibilità di opzioni.



[Contattaci](#)

[Guarda il Portfolio](#)

[Scopri i nostri corsi](#)

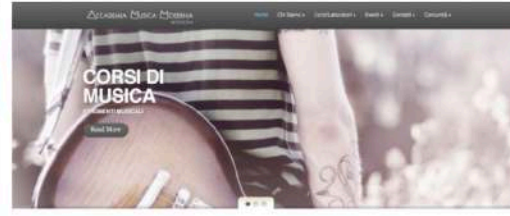
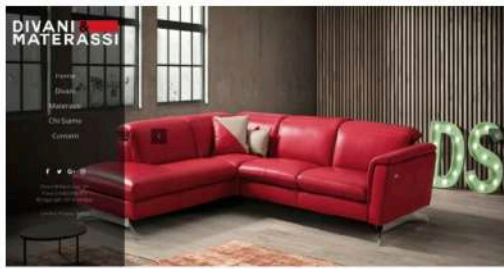
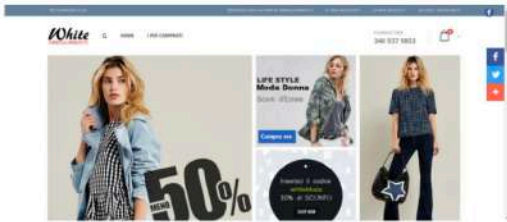
Link Utili
[Cooky Policy](#)
[Privacy Policy](#)
[FAQ](#)

Dove siamo
 Viale Antonio Gramsci,238
 41122 Modena
 c/o Computer-Music
 349 3609680 –
 059 315632
info@netbay.it

Corsi online
[Tutorial Wordpress](#)
[Tutorial Ableton](#)
[Tutorial Cubase](#)
[Video Tutorial](#)

Orari
 Lun-Ven: 9:00-20:00
 Sa: 10:00-13:00
 Dom: Chiuso

Portfolio



Contattaci

Servizi Web Marketing

Corso WordPress

Link Utili
 Cooky Policy
 Privacy Policy
 FAQ

Dove siamo
 Viale Antonio Gramsci,238
 41122 Modena
 c/o Computer-Music
 349 3609680 –
 059 315632
 info@netbay.it

Corsi online
 Tutorial Wordpress
 Tutorial Ableton
 Tutorial Cubase
 Video Tutorial

Orari
 Lun-Ven: 9:00-20:00
 Sa: 10:00-13:00
 Dom: Chiuso

Roberta Piscopo
Finanza e Investimenti

Home Chi Sono Cosa Faccio Pillole di Finanza Come posso aiutarvi News FinTalk Contatti

Roberta Piscopo
"Una valida guida che non spinge, ma accompagna nelle scelte che riguardano il patrimonio".

CHI SONO RICHIEDI LA TUA CONSULENZA

- 9 Soddisfazione dei miei clienti in una scala da 1 a 10
- 15 Anni di esperienza nella consulenza finanziaria
- 100% Passione e dedizione per il mio lavoro
- 200 Ore minime annue di formazione professionale

Consulenza Finanziaria
ANALISI DI PORTAFOLIO: servizio esclusivo di analisi della situazione finanziaria del cliente che...

Credito
FINANZIAMENTI: Esposizione di finanziamenti sia per privati che aziende...

Protezione Patrimoniale
ANALISI DELLE CRITICITÀ: Analizzare diverse tipologie di rischio che possono coinvolgere gli...

Servizi Bancari
SERVIZI BANCARI: dall'apertura del conto corrente fino all'aggiornamento del...

Passaggio Generazionale
ANALISI GENERAZIONALE: Analisi del patrimonio tra cui del cliente includendo ogni...

Consulenza alle Imprese
RICERCA DI EQUITY: PMI mercato nazionale ed internazionale ed assistenza in operazioni di...

Consulenza Previdenziale
SERVIZIO DI ANALISI PREVIDENZIALE PER LE AZIENDE: Elaborazione di un report che si analizza...

Real Advisory Estate
SERVIZIO DI ANALISI IMMOBILIARE: Mappatura completa degli immobili di proprietà la stima del loro...

"Non cercare di essere un uomo di successo, piuttosto cerca di essere un uomo di valore".
ALBERT EINSTEIN

I MIEI VALORI:

- RESPONSABILITÀ:** Credisco i rapporti dei miei clienti con lo stesso zelo e impegno con cui gestisco i miei soldi. E in questo sono molto autoritaria.
- PASSIONE:** Amo il mio lavoro, amo quello che faccio. Opero con tutta la passione e l'entusiasmo di una persona che adora la sua professione. Quando lavoro, non mi accorgo del tempo che scorre.
- TRASPARENZA:** La verità è alla base della competenza anche se non è sempre facile raccontarla. Perciò la trasparenza contraddistingue il mio lavoro.
- GENEROUSITÀ:** Sono generosa per natura. Mi piace DARRE e prescindere da quello che posso ottenere in cambio. Aiutare il prossimo mi appaga la mente.
- LEALITÀ:** Proteggo ciò che è importante per me e per gli altri e lo raccomando. La fiducia è la base di partenza.
- INDIPENDENZA:** Devo poter scegliere cosa è meglio per il cliente in maniera indipendente. L'UNICO ordine deve essere quello del cliente e non quello della società con cui voglio lavorare.

COME POSSO AIUTARVI:

- Analisi di Portafoglio
- Identificazione Finanziaria
- Monitoraggio del Risparmio
- Consulenza Fiscale
- Analisi Previdenziale
- Plani di Protezione
- Costituzione Trust

Passaggio Generazionale

Lavoro spesso dietro alle scene, connotando i rapporti con gli amici, connotando i rapporti con gli amici, connotando i rapporti con gli amici...

Plani di Protezione Patrimoniale

Personalizzazione Portafoglio

Consulenza alle Imprese

News FinTalk

Measure to graduate with excellent!
settembre 7, 2013

Our rich and useful library
settembre 6, 2013

articoli
luglio 6, 2018

Fuochi
luglio 6, 2018

Roberta Piscopo
Finanza e Investimenti

Home Chi Sono Cosa Faccio Pillole di Finanza Come posso aiutarvi News FinTalk Contatti

Chi Sono

La mia storia

Nata nell'anno '75, la mia passione per la finanza nasce prima della maggiore età ma è concretizzata definitivamente solo quando entrai a far parte della Banca Agricola Modenese. Nel 2003, fu piuttosto felice che lasciare in casa una ventinovenne che parlava di investimenti finanziari allo sportello era uno spreco.

Così ho deciso 2 mesi di cassa. Iniziai il mio vero viaggio nel mondo finanziario attraverso la gestione della clientela e dei suoi risparmi. Prima con piccoli risparmiatori. Fino ad arrivare alla gestione di clientela con patrimoni superiori. Nel frattempo la Banca Agricola Modenese era stata acquistata dal Gruppo Cof. Il ruolo di banca dove allora a me lasciare mai il mio ruolo di gestore della clientela affluente e dei suoi risparmi, ha anche scaldato i miei cuori di responsabilità come quello del vicepresidente di Filadelfia, ruolo che mi ha impegnato anche a gestire situazioni più complesse e a gestire i collegi in situazioni multiple.

Nel frattempo, la mia voglia di crescere, la costante ricerca di trovare un ruolo da professionista piuttosto che da dipendente, mi hanno portato in Axiolud, realtà finanziaria indipendente che mi consente di avvicinarmi ai miei valori di indipendenza e libertà di poter scegliere insieme al cliente. Grazie a questa scelta lavoro per poter curare su misura il servizio finanziario che ogni cliente mi richiede.

I miei studi

- Laurea in Scienze Politiche (DOTTORATO)
- Iscrizione all'ordine dei consulenti finanziari
- Iscrizione all'Albo degli intermediari finanziari

I miei valori

RESPONSABILITÀ: gestisco i rapporti dei miei clienti con lo stesso zelo e impegno con cui gestisco i miei soldi. E in questo sono molto autoritaria.

PASSIONE: Amo il mio lavoro, amo quello che faccio. Opero con tutta la passione e l'entusiasmo di una persona che adora la sua professione. Quando lavoro, non mi accorgo del tempo che scorre.

TRASPARENZA: La verità è alla base della competenza anche se non è sempre facile raccontarla. Perciò la trasparenza contraddistingue il mio lavoro.

GENEROUSITÀ: Sono generosa per natura. Mi piace DARRE e prescindere da quello che posso ottenere in cambio. Aiutare il prossimo mi appaga la mente.

LEALITÀ: Proteggo ciò che è importante per me e per gli altri e lo raccomando. La fiducia è la base di partenza.

INDIPENDENZA: Devo poter scegliere cosa è meglio per il cliente in maniera indipendente. L'UNICO ordine deve essere quello del cliente e non quello della società con cui voglio lavorare.

Roberta Piscopo
Finanza e Investimenti

Home Chi Sono Cosa Faccio Pillole di Finanza Come posso aiutarvi News FinTalk Contatti

Cosa Faccio

- CONSULENZA FINANZIARIA
- PROTEZIONE PATRIMONIALE
- PASSAGGIO GENERAZIONALE
- CONSULENZA PREVIDENZIALE
- CREDITO
- SERVIZI BANCARI
- CONSULENZA ALLE IMPRESE
- REAL ADVISORY ESTATE

Roberta Piscopo
Finanza e Investimenti

Home Chi Sono Cosa Faccio Pillole di Finanza Come posso aiutarvi News FinTalk Contatti

Consulenza Finanziaria:

- ANALISI DI PORTAFOLIO: Servizio esclusivo di analisi della situazione finanziaria del cliente che consente di ottenere una o più posizioni bancarie, di ottenere un quadro complessivo del proprio patrimonio finanziario.
- PIANIFICAZIONE FINANZIARIA: Partendo dalle analisi del biologo del singolo cliente, lavoro per individuare le soluzioni e gli strumenti adatti alle esigenze individuali fissando insieme al cliente vari orizzonti temporali di investimento.
- PERSONALIZZAZIONE DEL PORTAFOLIO: Seleziono gli strumenti di investimento che rispondono alle richieste operando secondo una soluzione assolutamente personalizzata.
- MONITORAGGIO E CONTROLLO DEL RISCHIO: Verifico costantemente l'andamento del portafoglio individuando e controllando periodicamente la sua rischiosità.
- GESTIONE DELLA LIQUIDITÀ: Lavoro per ottimizzare la gestione della liquidità attuale e aziendale avendo come obiettivi la protezione di essa, i rendimenti e la sua disponibilità.
- OTTIMIZZAZIONE FISCALE: Ricerca strumenti volti a ridurre la tassazione fiscale.

Roberta Piscopo
Finanza e Investimenti

Home Chi Sono Cosa Faccio Pillole di Finanza Come posso aiutarvi News FinTalk Contatti

Consulenza Finanziaria:

- ANALISI DI PORTAFOLIO: Servizio esclusivo di analisi della situazione finanziaria del cliente che consente di ottenere una o più posizioni bancarie, di ottenere un quadro complessivo del proprio patrimonio finanziario.
- PIANIFICAZIONE FINANZIARIA: Partendo dalle analisi del biologo del singolo cliente, lavoro per individuare le soluzioni e gli strumenti adatti alle esigenze individuali fissando insieme al cliente vari orizzonti temporali di investimento.
- PERSONALIZZAZIONE DEL PORTAFOLIO: Seleziono gli strumenti di investimento che rispondono alle richieste operando secondo una soluzione assolutamente personalizzata.
- MONITORAGGIO E CONTROLLO DEL RISCHIO: Verifico costantemente l'andamento del portafoglio individuando e controllando periodicamente la sua rischiosità.
- GESTIONE DELLA LIQUIDITÀ: Lavoro per ottimizzare la gestione della liquidità attuale e aziendale avendo come obiettivi la protezione di essa, i rendimenti e la sua disponibilità.
- OTTIMIZZAZIONE FISCALE: Ricerca strumenti volti a ridurre la tassazione fiscale.

Vai al sito web

Recenti

Roberta Piscopo
"Una valida guida che non spinge, ma accompagna nelle scelte che riguardano il patrimonio".

Leda Battisti
DAL 17 NOVEMBRE 2017

CORSI DI MUSICA

Matsel